



Contenu

BLOC 1 - POSTURE MANAGÉRIALE

- › Humanship, sens et engagement
- › Communication managériale
- › Diagnostic des projets
- › Gestion de projets
- › Leadership et résilience
- › Les nouveaux modes de management

BLOC 2 - PILOTAGE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- › Marketing
- › Communication Digitale
- › E-business de l'immobilier
- › Politique et développement commercial
- › Négociation commerciale
- › La relation client

BLOC 3 - STRATÉGIE ET GESTION FINANCIÈRE

- › Comptabilité
- › Environnement macro-économique
- › Les grandes tendances et secteurs de l'immobilier
- › Stratégie
- › Business Plan
- › Financements bancaires
- › Analyse financière
- › Décision d'investissement
- › Valorisation d'un bien immobilier
- › Contrôle de gestion

BLOC 4 - MANAGER DE L'IMMOBILIER

- › Le rôle du Notaire
- › Ressources Humaines / Les contrats de travail
- › Les étapes d'une transaction immobilière
- › SCI et optimisation fiscale
- › Bilan patrimonial
- › Fiscalité et droit immobilier
- › Droit commercial
- › Stratégie immobilière pour les SHN
- › Droit de l'urbanisme et construction
- › Politique du logement et fiscalité

BUSINESS PLAN - PROJET DANS LE SECTEUR IMMOBILIER



Certification

Un diplôme BAC + 4 (Master 1) offrant l'accès à la carte T



Contact

Pour plus de renseignements, et pour toute inscription, contactez :
Provale Formation - formation@provale.fr / 05.34.40.07.90.

NEOMA - PROVALE MANAGER DE L'IMMOBILIER



Objectifs

Neoma Business School et Provale Formation ont créé « Manager de l'Immobilier » pour préparer une reconversion professionnelle dans le domaine de l'immobilier.



Méthode

- . Évaluation continue et rédaction d'un mémoire de fin d'études
- . Début de la formation : 10/01/2022
- . Un certificat sur-mesure 100% digitalisé sur EXCEED
- › M-Learning
- › Digital learning synchrones et asynchrones
- › Blended learning : accès à l'ensemble des ressources de Neoma
- › Jeux de rôles
- › QCM
- › Activités
- . Accompagnement individuel et collectif
- . Un programme de 12 mois de janvier 2022 à janvier 2023
- . Un RDV hebdomadaire le lundi de 18h00 à 19h30
- . Un RDV tous les 15 jours le mardi de 18h00 à 19h00 pour des séances d'accompagnement individuel et collectif



Modalités

- . Accessible aux candidats titulaires d'un Bac + 2 et 3 années d'expérience professionnelle
- . Dérogation possible pour des candidats non titulaires d'un Bac + 2 suivant l'expérience professionnelle
- . Étude sur dossier de candidature



Coût de la formation

7840 euros



Financements Possibles



aFDas

